

中国银行浙江省分行2018年社会招聘职位信息及任职资格表

所属机构	招聘职位	招聘人数	主要职责	任职资格
省行 信息科技部	技术经理/助理技术经理 (软件开发)	3	1、负责分行网络金融、移动互联及特色管理类项目需求统筹、技术方案设计和程序编写； 2、负责分行网络金融、移动互联及特色管理类项目的项目管理； 3、负责移动互联与特色管理类项目开发规范的制定； 4、负责互联网新技术的研究及在分行的应用。	满足基本条件的基础上，需具备以下条件： 1、计算机相关专业，技术经理要求具有4年及以上/助理技术经理要求具有2年及以上金融或互联网行业工作经验，熟悉传统金融业务和互联网金融业务； 2、具有4年（助理经理2年）及以上JAVA软件开发经验，熟悉J2EE架构，精通主流Web开发框架和前端技术； 3、熟悉Linux 操作系统，熟悉Oracle、MySQL等至少一种关系型数据库的应用； 4、具有主流移动应用开发技术并具有扎实的移动应用开发能力； 5、具有良好的沟通能力，具有较强的需求理解分析和转化成方案的能力。
	技术经理/助理技术经理 (信息安全)	2	1、负责评估全行网络与信息安全风险，建议合理的网络与信息安全解决方案； 2、分析各类系统日志、应用日志、安全日志，并有效识别、监测风险； 3、负责对信息安全事件进行分析、应急处理和溯源，并利用安全工具对网络、系统进行安全渗透测试、安全评估及安全加固工作，制定安全策略，有效控制安全漏洞； 4、跟踪和研究业界的安全技术的发展。	满足基本条件的基础上，需具备以下条件： 1、计算机相关专业，技术经理要求具有4年及以上/助理技术经理要求具有2年及以上信息安全工作经历，持有CISSP证书者优先； 2、熟悉windows、Linux操作系统及操作系统上的常用软件； 3、熟悉木马类、病毒类、后门类等入侵原理、监测手段、防御方式； 4、熟悉安全产品（如防火墙、IPS、WAF、数据库审计、防泄漏技术、密灌技术）应用； 5、熟悉安全评估、安全审计方式与流程； 6、具有较丰富的信息系统安全分析、漏洞扫描发现及加固经验。

所属机构	招聘职位	招聘人数	主要职责	任职资格
省行 网络与金融部	产品经理/助理产品经理 (产品研发与网络运营/ 产品研发与数据建模)	5	根据省行战略与网络金融业务发展规划,负责移动支付、场景金融等客户、商户拓展;总行标准化产品推广、分行产品与业务创新;开展市场营销,提供专业金融服务方案;负责微信、客户运营、支付、资讯等网络平台建设及运营。	满足基本条件的基础上,需具备以下条件: 1、电子商务、金融、经济、市场营销、计算机等相关专业; 2、产品经理要求具有4年及以上/助理产品经理要求具有2年及以上互联网行业或金融行业相关工作经验,曾在互联网公司、商业银行等机构从事产品开发工作或网络运营工作,在互联网、金融行业等领域有丰富的产品实施经验,熟悉传统金融业务和互联网金融业务; 3、具有良好的沟通能力,具有较强的需求理解分析和转化成方案的能力。
省行 授信管理部	业务经理/助理业务经理 (押品评估)	3	根据授信管理相关要求,负责押品价值管理;包括外部评估报告审核及贷前押品内部评估,贷后定期重估及专项评估,现场核查等;对相关政策制度提出建设性意见及建议;组织全辖押品管理情况后评价,开展日常分析报告等工作。	满足基本条件的基础上,需具备以下条件: 1、财务、金融、法律、计算机相关专业背景优先考虑; 2、业务经理4年以上/助理经理2年以上评估从业经历; 3、具有资产评估师、土地估价师、房产估价师资格,具有多证者优先; 4、具有良好的分析归纳和书面表达能力,能熟练使用评估分析工具; 5、具有良好的沟通协调能力,协作意识和执行能力强。
省行 公司金融部	客户经理或助理客户经理	1	根据省行战略及公司金融业务发展规划,做好各项业务拓展工作、客户关系维护、日常业务管理。负责重点核心集团客户的管理与营销拓展,综合金融服务方案制定与实施等工作,为客户提供全流程的解决方案;负责行业政策分析、整体规划、营销推动和问题解决工作。	满足基本条件的基础上,需具备以下条件: 1、客户经理要求具有4年及以上/助理客户经理要求具有2年及以上公司客户经理相关银行从业经历; 2、熟悉银行公司金融业务和产品,掌握市场营销知识和营销技巧,熟悉集团客户管理及营销工作,有较强调研分析及市场拓展能力。

所属机构	招聘职位	招聘人数	主要职责	任职资格
温州分行	中心支行 客户经理/助理客户经理 (公司金融)	4	围绕支行经营目标,负责公司业务市场开拓、客户营销、客户维护,贷款管理和基础信息的收集工作,实施联动营销和交叉销售,为客户提供优质高效的服务,促进支行公司业务发展目标的实现。	满足基本条件的基础上,需具备以下条件: 1、客户经理要求具有4年及以上/助理客户经理要求具有2年及以上公司客户经理相关银行从业经历; 2、擅长产品营销和客户关系管理,有较强的市场分析和拓展能力; 3、有较好的团队合作意识、创新意识、执行能力、沟通协调能力及文字表达能力。
温州分行	中心支行 客户经理/助理客户经理 (理财)	4	根据支行客户营销策略和目标客户的营销方案,维护和发展个人客户关系,实施联动营销和交叉销售,做好客户管理和基础信息的收集工作,为客户提供优质高效的服务,促进支行个人业务发展目标的实现。	满足基本条件的基础上,需具备以下条件: 1、客户经理要求具有4年及以上/助理客户经理要求具有2年及以上个人客户经理相关银行从业经历; 2、擅长产品营销和客户关系管理,有较强的市场分析和拓展能力; 3、有较好的团队合作意识、创新意识、执行能力、沟通协调能力及文字表达能力。
绍兴分行	中心支行 客户经理/助理客户经理 (投资银行)	1	根据支行经营计划,负责投行业务产品的营销推广及业务指导,包含分管系统性客户及新兴行业客户的拓展、营销和服务等客户关系管理工作,提供整体服务方案以及涵盖我行主要产品线和多元化平台的全方位、个性化产品。	满足基本条件的基础上,需具备以下条件: 1、客户经理要求具有4年及以上/助理客户经理要求具有2年及以上投资银行业务相关岗位从业经历; 2、熟悉基金、证券、资管等投行业务,具备金融市场、投资银行等领域工作经验者优先; 3、责任心强,具有较强的金融业务风险防范意识,具有良好的文字及沟通协调等应急处理能力。
	中心支行 客户经理/助理客户经理 (公司金融)	4	围绕支行经营目标,负责公司业务市场开拓、客户营销、客户维护,贷款管理和基础信息的收集工作,实施联动营销和交叉销售,为客户提供优质高效的服务,促进本支行公司业务发展目标的实现。	满足基本条件的基础上,需具备以下条件: 1、客户经理要求具有4年及以上/助理客户经理要求具有2年及以上公司客户经理相关银行从业经历; 2、擅长产品营销和客户关系管理,有较强的市场分析和拓展能力; 3、有较好的团队合作意识、创新意识、执行能力、沟通协调能力及文字表达能力。

所属机构	招聘职位	招聘人数	主要职责	任职资格
金华分行	公司金融部 产品经理/助理产品经理 (投资银行)	1	1、负责上市公司、银行、基金、信托、券商资管等项目渠道建立； 2、负责投行业务等综合服务项目并设计配套融资方案，对项目进行分析并提出建设性对建议； 3、参与业务相关制度、业务流程、合同等起草和修订； 4、根据分行规划和目标要求，获取相关市场信息，为客户提供个性化融资方案及相关产品建议。	满足基本条件的基础上，需具备以下条件： 1、产品经理要求具有4年及以上/助理产品经理要求具有2年及以上投资银行业务相关岗位从业经历； 2、熟悉基金、证券、资管等投行业务，具备金融市场、投资银行等领域工作经验者优先； 3、责任心强，具有较强的金融业务风险防范意识，具有良好的文字及沟通协调等应急处理能力。
金华分行	个人金融部 产品经理/助理产品经理 (网络金融)	1	负责全辖网络金融业务产品的落地、推广和指导。涵盖手机银行业务、微信公众号、网络金融项目（如：E社区）、移动支付业务、产品APP推广、大数据分析等工作。	满足基本条件的基础上，需具备以下条件： 1、计算机/统计/数学/广告/金融等相关专业； 2、产品经理要求具有4年及以上/助理产品经理要求具有2年及以上相关从业经历； 3、熟悉网络金融相关电子表格、平台运用等、熟悉互联网营销宣传。
台州分行	中心支行 客户经理/助理客户经理 (公司金融)	2	围绕支行经营目标，负责公司业务市场开拓、客户营销、客户维护，贷款管理和基础信息的收集工作，实施联动营销和交叉销售，为客户提供优质高效的服务，促进支行公司业务发展目标的实现。	满足基本条件的基础上，需具备以下条件： 1、客户经理要求具有4年及以上/助理客户经理要求具有2年及以上公司客户经理相关银行从业经历； 2、擅长产品营销和客户关系管理，有较强的市场分析和拓展能力； 3、有较好的团队合作意识、创新意识、执行能力、沟通协调能力及文字表达能力。
	中心支行 客户经理/助理客户经理 (理财)	2	根据支行客户营销策略和目标客户的营销方案，维护和发展个人客户关系，实施联动营销和交叉销售，做好客户管理和基础信息的收集工作，为客户提供优质高效的服务，促进支行个人业务发展目标的实现。	满足基本条件的基础上，需具备以下条件： 1、客户经理要求具有4年及以上/助理客户经理要求具有2年及以上个人客户经理相关银行从业经历； 2、擅长产品营销和客户关系管理，有较强的市场分析和拓展能力； 3、有较好的团队合作意识、创新意识、执行能力、沟通协调能力及文字表达能力。

所属机构	招聘职位	招聘人数	主要职责	任职资格
衢州分行	公司金融部 客户经理/助理客户经理	1	围绕分行经营目标，负责公司业务市场开拓、客户营销、客户维护，贷款管理和基础信息的收集工作，实施联动营销和交叉销售，为客户提供优质高效的服务，促进分行公司业务发展目标的实现。	满足基本条件的基础上，需具备以下条件： 1、客户经理要求具有4年及以上/助理客户经理要求具有2年及以上公司客户经理相关银行从业经历； 2、擅长产品营销和客户关系管理，有较强的市场分析和拓展能力； 3、有较好的团队合作意识、创新意识、执行能力、沟通协调能力及文字表达能力。
衢州分行	个人金融部 客户经理/助理客户经理	1	根据分行年度经营计划，组织开展个人客户资源的开发、业务运作、产品创新和专业能力建设；开展有效管理，推进各项理财业务的合规发展，促进分行个人业务发展目标的实现和综合效益的提高。	满足基本条件的基础上，需具备以下条件： 1、客户经理要求具有4年及以上/助理客户经理要求具有2年及以上个人客户经理相关银行从业经历； 2、擅长产品营销和客户关系管理，有较强的市场分析和拓展能力； 3、有较好的团队合作意识、创新意识、执行能力、沟通协调能力及文字表达能力。
	信息科技部 技术经理/助理技术经理	1	根据分行工作安排，实施业务数据分析等应用软件日常性维护工作，完成一定的产品版本更新、项目模块软件开发工作，实施相关生产系统的定期监测和记录，保障应用软件稳定运行。	满足基本条件的基础上，需具备以下条件： 1、计算机、信息技术等专业毕业； 2、技术经理要求具有4年及以上/助理技术经理要求具有2年及以上相关工作经历，具有银行数据或网络维护经验的优先。
丽水分行	公司金融部 产品经理/助理产品经理 (投资银行)	1	根据分行经营计划，负责全辖投行业务产品的营销推广及业务指导，包含分管系统性客户及新兴行业客户的拓展、营销和服务等客户关系管理工作，提供整体服务方案以及涵盖我行主要产品线和多元化平台的全方位、个性化产品。	满足基本条件的基础上，需具备以下条件： 1、产品经理要求具有4年及以上/助理产品经理要求具有2年及以上投资银行业务相关岗位从业经历； 2、具有行政事业资源、大型投行项目经验者优先。
	个人金融部 客户经理/助理客户经理 (理财)	1	根据分行年度经营计划，组织开展个人客户资源的开发、业务运作、产品创新和专业能力建设；开展有效管理，推进各项理财业务的合规发展，促进分行个人业务发展目标的实现和综合效益的提高。	满足基本条件的基础上，需具备以下条件： 1、客户经理要求具有4年及以上/助理客户经理要求具有2年及以上个人客户经理相关银行从业经历； 2、具有相关资格证书者优先。

所属机构	招聘职位	招聘人数	主要职责	任职资格
湖州分行	营业部 客户经理/助理客户经理 (公司金融)	1	1、负责分行公司客户关系维护，主动挖掘潜在公司客户及新的业务需求； 2、推介新产品，根据客户需求在合规的基础上受理各项业务，提供专属的增值服务，以提高和巩固客户满意度、促进产品销售，实现持续营销； 3、参与或独立开展营销工作，完成上级下达的各项投资类产品业务发展指标和工作任务。	满足基本条件的基础上，需具备以下条件： 1、客户经理要求具有4年及以上/助理客户经理要求具有2年及以上公司金融客户经理相关银行从业经历； 2、擅长产品营销和客户关系管理，有较强的市场分析和拓展能力； 3、有较好的团队合作意识、创新意识、执行能力、沟通协调能力及文字表达能力。
义乌分行	营业部 客户经理/助理客户经理 (公司金融)	1	1、负责分行公司客户关系维护，主动挖掘潜在公司客户及新的业务需求； 2、推介新产品，根据客户需求在合规的基础上受理各项业务，提供专属的增值服务，以提高和巩固客户满意度、促进产品销售，实现持续营销； 3、参与或独立开展营销工作，完成上级下达的各项投资类产品业务发展指标和工作任务。	满足基本条件的基础上，需具备以下条件： 1、客户经理要求具有4年及以上/助理客户经理要求具有2年及以上公司金融客户经理相关银行从业经历； 2、擅长产品营销和客户关系管理，有较强的市场分析和拓展能力； 3、有较好的团队合作意识、创新意识、执行能力、沟通协调能力及文字表达能力。
萧山分行	个人金融部 客户经理/助理客户经理 (理财)	1	根据分行客户营销策略和目标客户的营销方案，维护和发展个人客户关系，实施联动营销和交叉销售，做好客户管理和基础信息的收集工作，为客户提供优质高效的服务，促进分行个人业务发展目标的实现。	满足基本条件的基础上，需具备以下条件： 1、客户经理要求具有4年及以上/助理客户经理要求具有2年及以上个人客户经理相关银行从业经历； 2、擅长产品营销和客户关系管理，有较强的市场分析和拓展能力； 3、有较好的团队合作意识、创新意识、执行能力、沟通协调能力及文字表达能力。
	公司金融部 客户经理/助理客户经理 (投资银行)	1	根据分行经营计划，负责全辖投行业务产品的营销推广及业务指导，包含分管系统性客户及新兴行业客户的拓展、营销和服务等客户关系管理工作，提供整体服务方案以及涵盖我行主要产品线和多元化平台的全方位、个性化产品。	满足基本条件的基础上，需具备以下条件： 1、客户经理要求具有4年及以上/助理客户经理要求具有2年及以上投资银行业务相关岗位从业经历； 2、熟悉基金、证券、资管等投行业务，具备金融市场、投资银行等领域工作经验者优先； 3、责任心强，具有较强的金融业务风险防范意识，具有良好的文字及沟通协调等应急处理能力。

所属机构	招聘职位	招聘人数	主要职责	任职资格
杭州地区	直属支行 客户经理/助理客户经理 (公司金融)	4	1、负责所在机构的公司客户关系维护，主动挖掘潜在公司客户及新的业务需求； 2、推介新产品，根据客户需求在合规的基础上受理各项业务，提供专属的增值服务，以提高和巩固客户满意度、促进产品销售，实现持续营销； 3、参与或独立开展营销工作，完成上级下达的各项投资类产品业务发展指标和工作任务。	满足基本条件的基础上，需具备以下条件： 1、客户经理要求具有4年及以上/助理客户经理要求具有2年及以上公司金融客户经理相关银行从业经历； 2、擅长产品营销和客户关系管理，有较强的市场分析和拓展能力； 3、有较好的团队合作意识、创新意识、执行能力、沟通协调能力及文字表达能力。
杭州地区	直属支行 客户经理/助理客户经理 (理财)	4	1、负责所在机构的个人客户关系维护，主动挖掘潜在个人客户及新的业务需求； 2、推介新产品，根据客户需求在合规的基础上受理各项业务，提供专属的增值服务，以提高和巩固客户满意度、促进产品销售，实现持续营销； 3、参与或独立开展营销工作，完成上级下达的各项投资类产品业务发展指标和工作任务。	满足基本条件的基础上，需具备以下条件： 1、客户经理要求具有4年及以上/助理客户经理要求具有2年及以上个人客户经理相关银行从业经历； 2、擅长产品营销和客户关系管理，有较强的市场分析和拓展能力； 3、有较好的团队合作意识、创新意识、执行能力、沟通协调能力及文字表达能力。